

Wir sind das führende Informatikunternehmen in der Gebäudetechnik mit internationalem Background und suchen für den Vertrieb unserer Business-Softwarelösung ein

Ausserordentliches Verkaufstalent im Aussendienst

Sie erwarten folgende Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden und proaktive, regelmässige Betreuung der bestehenden Kunden
- Beratung und Präsentation der Softwarelösungen (Branchenlösungen für die Gebäudetechnik) vor Ort beim Kunden
- Verfassen von Offerten und die Planung und Umsetzung der Projekte
- Erstellen von Forecasts und Reportings sowie die Abwicklung von weiteren administrativen Aufgaben
- Reisetätigkeiten innerhalb des zugeteilten Verkaufsgebietes in der Deutschschweiz

Für diese spannende Herausforderung bringen Sie folgende Qualifikationen mit:

- Kaufm. oder technische Ausbildung/Weiterbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf-Aussendienst (Software oder Investitionsgüter)
- Sehr gute Deutsch-Kenntnisse (Schweizerdeutsch)
- Interesse und Freude an Beratungs- und Verkaufsaufgaben, ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Kommunikative, dienstleistungs- und zielorientierte Persönlichkeit
- Hohe Reisebereitschaft im zugeteilten Verkaufsgebiet

Nach einer angemessenen Einarbeitungsphase erwartet Sie eine anspruchsvolle, vielseitige Tätigkeit in einem dynamischen und zukunftsorientierten Unternehmen mit motivierten Mitarbeitern und leistungsorientierter Entlohnung.

Auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen (CV mit aktuellem Foto und Zeugnissen) oder Ihren Anruf freut sich Frau **Sophia Visconti**, Tel. 044 727 44 44 oder Mail: info@plancal.ch. Absolute Diskretion gewährleistet.